



ПЕРЕПЕЛИНЫЙ БИЗНЕС

Мы продолжаем тему, каким бизнесом можно заняться на собственном подворье. Опытом поделился Борис Васильевич Коваленко, владелец перепелиной фермы «Домашний перепел» (г. Кропоткин, Краснодарский край).

— Перепелиная ферма — это наш семейный бизнес. Правда, сначала идея разводить перепелов у нас с женой появилась не из-за коммерческой выгоды, а только лишь ради обеспечения нашей семьи полезной, я бы даже сказал, лечебной продукцией.

Мы нашли много материалов о том, что именно перепелиные яйца лучше всего подходят для выведения радионуклидов из организма. Вот мы и решили проверить их пользу, так сказать, на собственном опыте.

С какого количества птиц вы начинали свое дело и сколько их у вас сейчас?

— Для начала мы приобрели десять птичек, это было в 1997 году. Неделю или полторы они бегали у меня в большой коробке из-под обуви, затем я сделал небольшую клетку для них, размером примерно 45x60 см и высотой 12 см. Потом я сделал из старого холодильника инкубатор, купил инкубационные яйца и вывел следующую партию уже своих перепелят. Впоследствии я начал делать «клеточные батареи» (то есть поставленные этажерками — друг на друга — клетки). До 2001 года поголовье нашей фермы не превышало 100 птиц. Все они размещались в одной клеточной батарее, которая занимала уголок нашего хозяйственного корпуса. Потом мы ре-

шили расширить свою ферму. Для содержания перепелов мы оборудовали два отдельных помещения: для взрослого стада и для молодняка. К концу 2002 года поголовье птиц на нашей ферме достигло уже 800 особей. На сегодняшний день среднее количество перепелов на нашей ферме колеблется от 800 до 1500–1800 птиц.

А каких именно перепелов вы разводите?

— В настоящее время мы содержим два вида перепелов. Это мясная порода Фараон и мясо-яичная порода Маньчжурские золотистые. Цвет оперения перепелов породы Фараон такой же, как и у японских и у диких перепелов, а у Маньчжурских золотистых — желтый.

Сложно ли содержать эту птицу?

— Домашние перепела неприхотливы. Им не требуются гнезда, настесты, да и уход за ними несложный — убирать надо всего 2 раза в неделю. Нестись курочки начинают через 2–2,5 месяца и в течение года могут снести до 280 яиц каждая. И что важно — перепелки практически не болеют.

Что касается сложностей, связанных с разведением перепелов, их не так уж и много. Если вы хотите заняться выведением молодняка, то вам потребуется инкубатор, потому что одомашненные самки пере-

пелов утратили инстинкт насиживания. Можно использовать любые малогабаритные бытовые инкубаторы, например, «Универсал», «Наседка», ИПХ-10 или др. Такие инкубаторы можно приобрести на рынке или в специализированном магазине.

Чтобы перепела хорошо неслись, им требуется плюсовая температура (всегда). Оптимальная температура для содержания перепелов +20...+22°C (допустимые колебания от +16°C до +35°C) при относительной влажности 60–70 процентов. При выходе за эти пределы температурного режима яйценоскость у перепелок падает. Хотя по личному опыту скажу, что в то время, когда я содержал перепелок в неотапливаемом помещении (в сарае), температура зимой в зоне клеток была в пределах +5...+12°C, а перепелки продолжали нестись. А вот когда температура кратковременно понижалась почти до 0°C, отдельные птицы умудрялись снести яйцо. Но о массовом получении яиц при таких температурах говорить не приходится.

Теперь о питании перепелок. Основной состав комбикорма должен быть такой: 30 процентов пшеницы, 25 процентов кукурузы, 5 процентов ячменя и еще 5 процентов молотой ракушки. Остальное — рыб-

ная мука, подсолнечный жмых. Перепелят с первых дней и до 2-недельного возраста желательно кормить заводским комбикормом для молодняка всех видов птицы «Старт». Средняя стоимость одного килограмма такого корма 19–20 рублей.

Воду перепелам, начиная уже с первых дней, можно давать водопроводную, сырую, но отстоянную. Я набираю несколько 1,5-литровых полиэтиленовых бутылок, и вода в них отстаивается день (или ночь).

Расскажите и о коммерческой стороне вашего дела.

Главная проблема начинающих переполоводов — отсутствие широких рынков сбыта. Дело в том, что перепелиные яйца и мясо стоят дороже куриных, а габариты продукции в несколько раз меньше. К тому же, объемы продукции, выпускаемые небольшими личными подсобными хозяйствами, малы для выхода на сети супермаркетов, а в небольших магазинах из-за низкой посещаемости, соответственно, низкий уровень продаж. Поэтому основным рынком сбыта домашних перепелиных ферм являются постоянные клиенты — частные лица; еще какая-то часть продукции реализуется через рестораны и торговые точки.

А ведь даже такой маленький домашний бизнес живет по правилам бизнеса большого. Для того, чтобы о вас узнали, чтобы к вам пошли клиенты, появилась своя постоянная клиентская сеть, нужно заработать имя, предлагая качественный продукт. А для этого необходимо время.

Что касается реализации продукции, наша ферма предлагает раз-

СОВЕТЫ ОТ КОВАЛЕНКО НАЧИНАЮЩИМ ПЕРЕПЕЛОВОДАМ

ные варианты. Например, мы реализуем перепелиные яйца пищевые (то есть неоплодотворенные, для инкубации не пригодные, а предназначенные только для употребления в пищу): в упаковках за 40 рублей (в упаковке 20 яиц) и россыпью (в розницу по 2 руб./шт. (до 1000 шт.) и по 1,8 рублей при опте свыше 1000 шт.). Также мы продаем яйца перепелиные инкубационные по 6 руб. за штуку.

Другой вид продукции — птица. Суточных (до 3-х дней) перепелов мы продаем по 20 руб. за штуку, недельных (от 4-х до 10 дней) — по 25 руб., двухнедельных (от 11 до 20 дней) — по 35 руб., до месяца (от 21 до 30 дней) — по 50 руб., месячных (от 31 до 45 дней) — по 60 руб., а взрослых (старше 45 дней) отдаляем по 70 руб. за штуку.

Также мы продаем тушки перепелов: свежие, охлажденные — по 60 руб. за штуку, а замороженные — по 55 руб. за штуку.

Вы считаете ваш бизнес прибыльным?

— Любой бизнес будет прибыльным при выполнении двух взаимосвязанных условий: наличия рынка сбыта, то есть наложенных каналов распространения продукции (рынок, рестораны, постоянные клиенты), и достижения определенного порога рентабельности (доходы от ведения бизнеса должны превышать расходы).

Перепелиный бизнес не исключение. Ну и едва ли не самое главное: чтобы добиться успеха в любом деле, нужно, прежде всего, его любить, получать удовольствие от своего занятия.

Сначала нужно определиться с количеством птицы, которую вы собираетесь содержать. Для обеспечения потребности одной семьи перепелиными яйцами достаточно до 20 птиц. Если вы заводите около 100 птиц, помимо обеспечения своей семьи, часть перепелиных яиц может идти на продажу, что может приносить до 1000 рублей дополнительного дохода в месяц. При содержании от 500 до 1000 птиц дохода от продажи может быть значительно больше, но нужно найти рынок сбыта. А свыше 1000 птиц — это уже фермерское содержание. В этом случае помимо рынка сбыта понадобится оформление предпринимательской деятельности, наличие человека (или нескольких) для постоянного ухода за перепелами, соответствующих помещений для содержания перепелов и т. д.

ПОМЕЩЕНИЕ И КЛЕТКИ

Для содержания 20 птиц достаточно клетки с размером дна порядка 40x60 см. При количестве птиц до 100 штук для их содержания понадобится многоярусная (в 3 или 4 яруса) «клеточная батарея». Для ее размещения по-

дойдет угол помещения с площадью пола около 0,6x1,2 м, и высотой по стенке 1,8 м. При количестве перепелов от 500 до 1000 штук нужно уже помещение площадью 12–15 м². На этой площади можно разместить до 10–12 клеточных батарей. Кроме того, понадобится дополнительная площадь для размещения инкубатора, помещение для содержания молодняка, подсобное помещение для хранения и приготовления кормов. Ну а при количестве перепелов свыше 1000 штук нужно помещение с площадью более 20–30 м² (соответственно необходимо будет увеличивать и размер подсобных помещений).

Клетки для содержания перепелов в большинстве используются самодельные (можно купить и готовые). Для изготовления клеток используют сварную оцинкованную сетку, фанеру, арматуру, оцинкованный металлический лист. При изготовлении одной клетки на 20 перепелов понадобится приблизительно 1 м² сетки. При изготовлении одной клеточной батареи на 100 перепелов нужно будет около 4,5 м² оцинкованной сетки, 0,6 м² фанеры, 1,5 м² металлического листа и т. д.

ОБ ИНВЕСТИЦИЯХ

Очень важно просчитать, сколько понадобится денег для первоначального вложения в «перепелиное дело» (без учета затрат на корм, освещение, отопление помещения).

Для расчетов

я беру среднюю цену одной взрослой птицы — 70 руб. (это цена у нас в Краснодарском крае, в других регионах она может быть другой). Средняя стоимость материалов (по нашим местным ценам) на одну «клеточную батарею» около 3550 руб. Средняя стоимость инкубатора около 1400 руб.

Итак, расчет на содержание 20 перепелов: стоимость птиц 20x70 руб. = 1400 руб. + клетка около 400 руб. (инкубатор в этом случае не требуется, новых птиц придется покупать). Итого затраты = 1800 рублей.

На содержание 100 птиц: стоимость птиц 100 x 70 руб. = 7000 руб. + клеточная батарея 3550 руб. + инкубатор 1400 руб. Итого затраты = 11950 рублей.

При содержании от 500 до 1000 птиц: стоимость птицы от 35000 до 70000 руб. + стоимость 12 клеточных батарей 42600 руб. + инкубатор 1400 руб. Итого затраты = от 79000 до 114000 рублей.

При содержании более 1000 птиц сумма затрат будет уже свыше 120000 рублей.

Но заметьте, эти расчеты основаны на приобретении взрослой птицы. Если же вы планируете вывести ее самостоятельно (в инкубаторе), нужно просчитать затраты на вывод.

Припишите и расходы на корма. Ну а что касается дохода и прибыли от перепелиного дела, это уже вы можете посчитать и сами, ориентируясь на цены, по которым реализует свою продукцию, например, наша перепелиная ферма. Удачи вам!



Материалы 4-й и 5-й полос подготовила М. Денякина.